

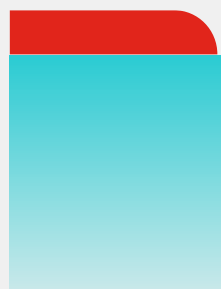
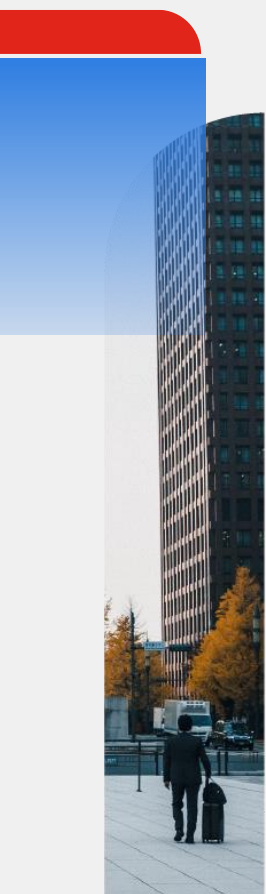


# В одной лодке с Fortinet

**Александр Мормуш**

**Мария Фофанова**

24 июня 2021



# Содержание

**Все что нужно знать о Fortinet за 5 минут**

Александр Мормуш

**Партнерская Программа Fortinet 2021**

Мария Фофанова

**Решения Fortinet: флагманы и новинки**

Александр Мормуш

**Промо кампании для партнеров и заказчиков**

Мария Фофанова





# Все что нужно знать о Fortinet за 5 минут





Россия –  
значимый рынок  
для Fortinet



Партнеры –  
основа бизнеса  
Fortinet



Fortinet обладает  
самым широким  
портфелем в  
сегменте сетевой  
безопасности



# Россия – значимый рынок для Fortinet

- Команда Россия/СНГ 50 человек
- Команда Россия – 39 человек (4 открытых вакансии)
  - Локальный маркетинг
  - Два BDS (cold calling)
- Локальный склад запчастей (RMA) и гарантийной замены
- Три авторизованных учебных центра
- ФСТЭК сертификация (по 4 и 6 классам)
- Страна происхождения для всех устройств в РФ – Китай и Тайвань





# Партнеры – основа бизнеса Fortinet

- **Fortinet – is channel-based company**
- Прямые продажи без участия партнеров и дистрибьютора невозможны
- Понятная партнерская программа
- Прозрачная система регистрации сделок на партнерском портале. Мы защищаем каждого партнера с которым ведем проект
- Высокий уровень маржинальности





# Fortinet обладает самым широким портфелем в сегменте сетевой безопасности

- **Fortinet – один из лидеров в сфере ИБ!**
- Единая консоль управления (FortiManager) для 33 решений в продуктивном портфеле
- Единая операционная система FortiOS, а также архитектура сопроцессоров FortiAsics
- Есть решения для любого клиента, начиная от индивидуальных предпринимателей и до уровня Enterprise

# Отдел по работе с партнерами



**Александр Мормуш**

Менеджер по работе с партнерами

Почта: [amormush@fortinet.com](mailto:amormush@fortinet.com)

Телефон: +7 905 796 92 78



**Мария Фофанова**

Менеджер по работе с партнерами

Почта: [mfofanova@fortinet.com](mailto:mfofanova@fortinet.com)

Телефон: +7 916 670 22 09



**Михаил Смирнов**

Системный инженер по работе с партнерами

Почта: [msmirnov@fortinet.com](mailto:msmirnov@fortinet.com)

Телефон: + 7 926 145 96 43

- 
- Партнерские статусы, заведение аккаунтов на партнерский портал, и к разделу обучений;
  - Предоставление информационных писем, и партнерских сертификатов;
  - Система регистрации сделок, и консультации по ценообразованию;
  - Планирование совместных маркетинговых активностей;
  - Проведение обучений/выступлений, помощь в тестированиях, и повышении коммерческой и технической компетенции;
  - Предоставление триальных лицензий и аппаратных решений в тест;
  - Помощь по работе с программами STAP, TradeUP и Rewards;
  - Помощь в решении спорных вопросов и вопросов по гарантийной замене оборудования (RMA);
  - Помощь в разработке и предоставлении готовых материалов по сравнению с конкурентными решениями, и проектных материалов: ПМИ, ТЗ, сертификатов EAC, ISO, инструкций и SLA.





# Представители Fortinet в Санкт-Петербурге



**Виктор Михеев**

Менеджер по работе с заказчиками СЗФО

Почта: [vmikheev@fortinet.com](mailto:vmikheev@fortinet.com)

Телефон: +7 911 732 22 22



**Глеб Иванов**


Системный инженер по работе с партнерами СЗФО

Почта: [givanov@fortinet.com](mailto:givanov@fortinet.com)


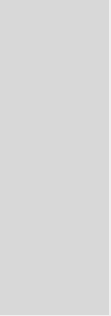
Телефон: + 7 926 145 96 43

- 
- Зона ответственности – все конечные заказчики и партнеры СЗФО;
  - Помощь в разработке и предоставлении готовых материалов по сравнению с конкурентными решениями, и проектных материалов: ПМИ, ТЗ, сертификатов EAC, ISO, инструкций и SLA;
  - Выявление потребности клиентов, постоянный контакт и помощь в на всех этапах проектной активности;
  - Предоставление лицензий в тест, и аппаратного демо-фонда при поддержке дистрибьютора;

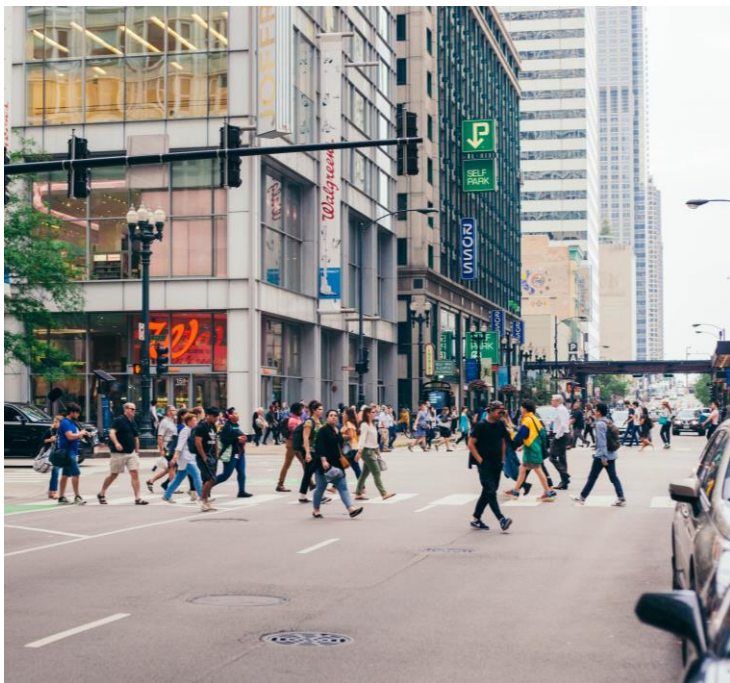




**Понятная  
Партнерская  
Программа  
ENGAGE**



# Возможные Бизнес-модели



## Интегратор

- Преимущественно продает решения заказчикам в соответствии с их запросами, дополняя иногда сервисами



## MSSP

- Основная часть бизнеса является продажей managed security services



## Cloud

- Партнер, сертифицирован для поставки сервисов «из облака»

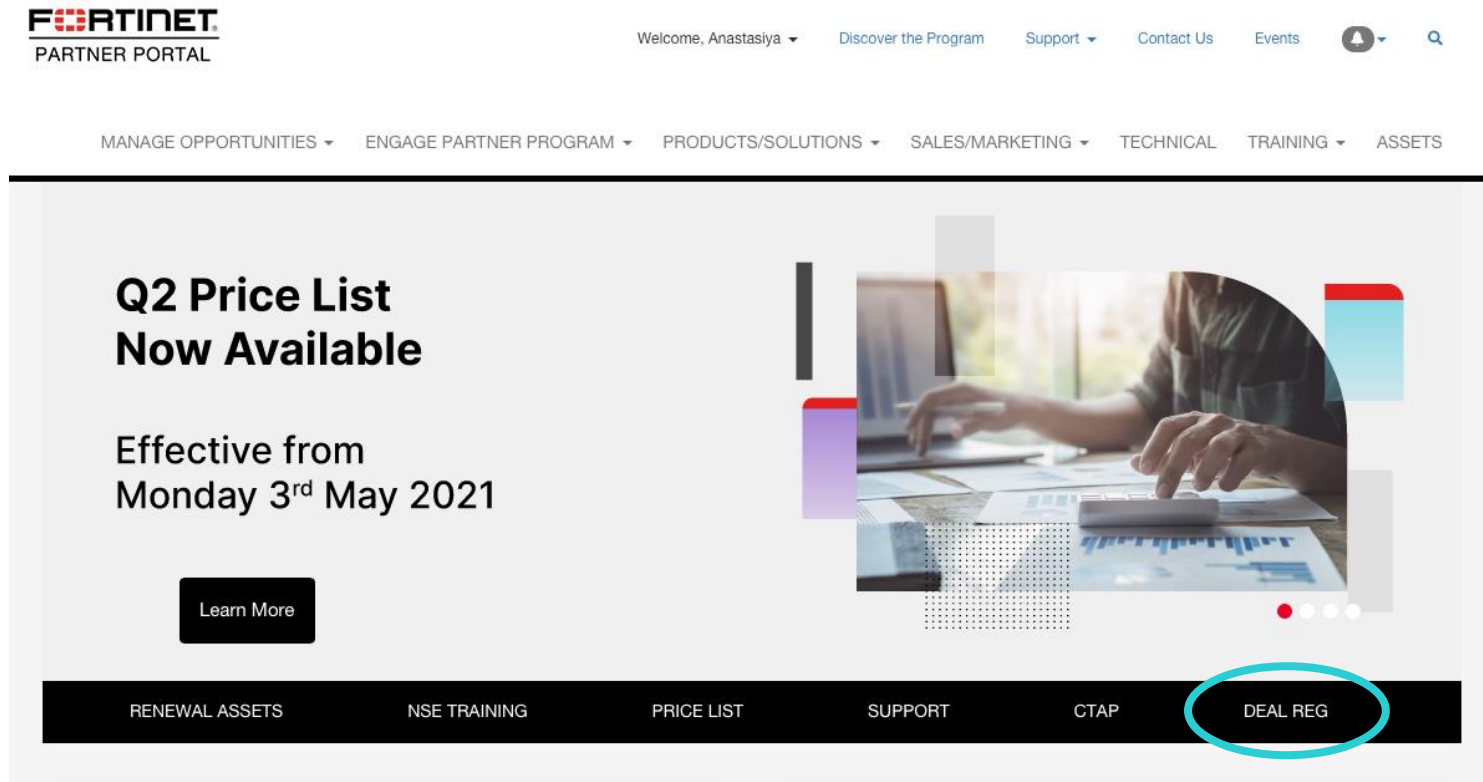
[Скачать брошюру Fortinet Engage Partner Program](#)



# Привилегии для Интеграторов

	Advocate	Advocate с NSE4	Select	Advanced	Expert
Скидки на устройства / BDL	20%	25%	35%	45%	45%
Скидки на сервисы	20%	30%	30%	30%	30%
Регистрация сделок от <b>10K USD</b> на партнерском портале	✓	✓	✓	✓	✓
Приобретение DEMO со скидкой 58% и 61% для партнеров со специализацией	✓	✓	✓	✓	✓
Доступ к информации о ранее проданных решениях (Renewal Hub)	✓	✓	✓	✓	✓
Отображение в списке партнеров на сайте fortinet.com	-	-	✓	✓	✓
Получение лидов от Fortinet	-	-	✓	✓	✓
Приоритетный доступ к совместным маркетинговым фондам	-	-	✓	✓	✓
VIP инсентив программа	-	-	-	-	✓

# Регистрация сделок



## Важные условия

1. Форма заполняется строго **латинскими** буквами
2. Регистрируются сделки на сумму **10K USD** и более (новые сделки и обновления)
3. Срок рассмотрения заявки на регистрацию – **5 рабочих дней**
4. Срок действия регистрации **3 месяца** (с возможностью продления)

[Ссылка на инструкцию](#)



# Демо оборудование



## Аппаратный демо-пул

**Бесплатный демо-пул**  
у официальных дистрибьюторов Fortinet –  
Marvel и Netwell. Более 350 устройств в наличии

**Скидка 58% на приобретение демо-оборудования**  
в собственное пользование с возможностью  
дальнейшей перепродажи.

Лицензия FortiGate при этом поставляется бесплатно  
на 1 год. Продление возможно со скидкой 58%.

Обращайтесь к авторизованным дистрибьюторам



## Виртуальные машины в тест

**Центр демо-версий продуктов**

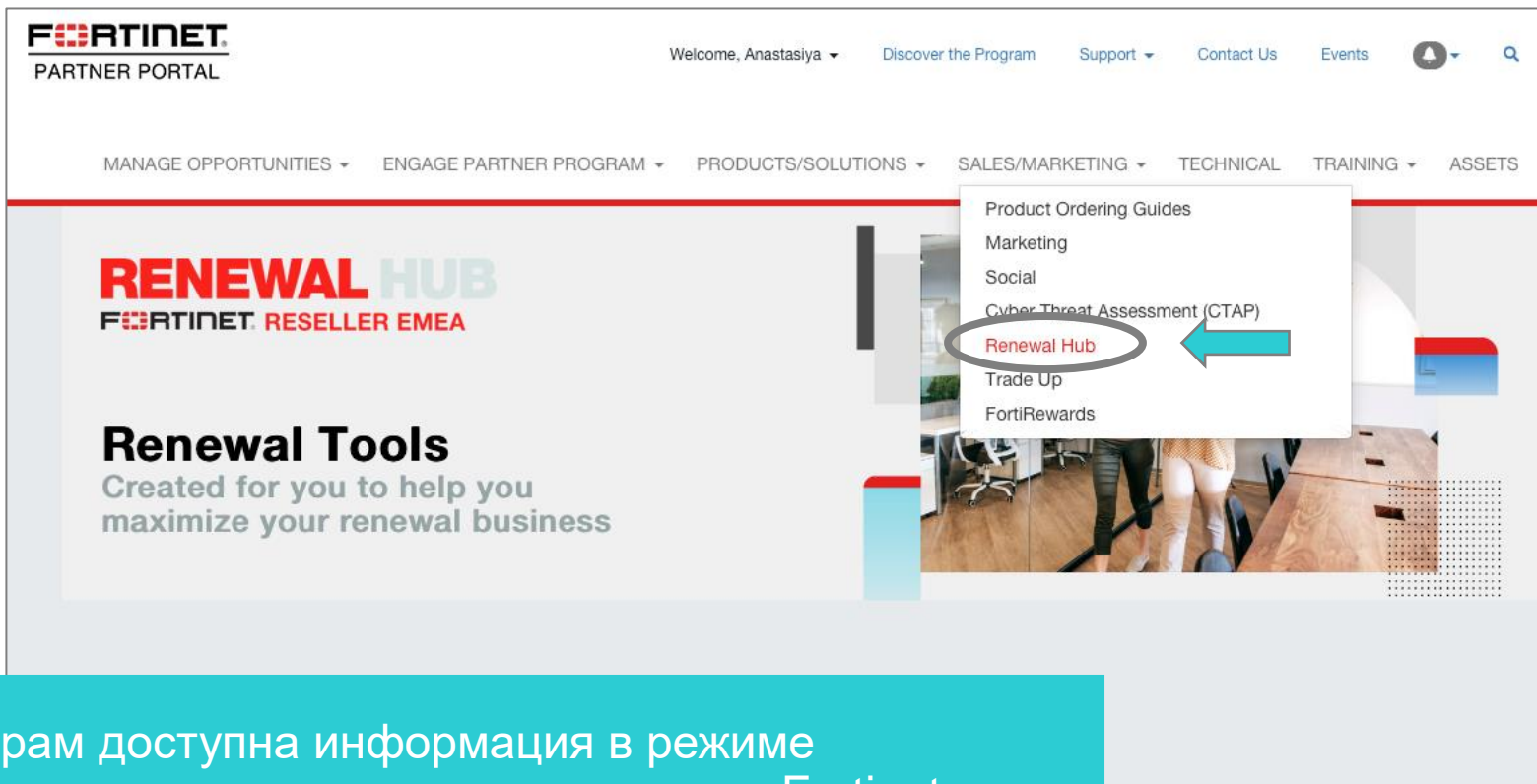
<https://www.fortinet.com/ru/demo-center>

Не требует установки. Достаточно чтобы оценить  
интерфейс и функционал продуктов

**Бесплатные trial лицензии сроком действия  
2 месяца**

– выписываются в течение 1 рабочего дня.

# Renewals and Trade UP (Renewal Hub)



Партнерам доступна информация в режиме реального времени о том, какие продукты Fortinet, проданные ранее заказчикам, требуют обновления

Пользуясь данным инструментом, вы получаете:

1. Доступ к информации о сроке действия проданных лицензий
2. Данные о заказчиках с детализацией контактов
3. Информацию о том участвует ли оборудование, требующее Renewal в программе Trade UP

[Ссылка на инструкцию](#)



# Возможные форматы активностей

- 📍 Интегрированная рекламная кампания
  - 📍 Digital реклама
  - 📍 E-mail рассылки
  - 📍 Семинар / Воркшоп
  - 📍 Телемаркетинг
  - 📍 Вебинар



- 📍 Участие в выставке
- 📍 Печатные материалы
- 📍 Funded Head





# Ключевые требования для Интеграторов

	Advocate	Select	Advanced	Expert
<b>Объем продаж (Москва)</b>	-	300K USD	1,2 mln USD	3 mln USD
<b>Объем продаж (Регионы)</b>	-	150K USD	600K USD	1 mln USD
<b>Сертификация</b>				
<b>NSE 1,2</b>	✓	✓	✓ ✓	✓ ✓
<b>NSE 3</b>	-	-	-	✓
<b>NSE 4</b>	-	✓	✓ ✓	✓ ✓ ✓
<b>NSE 5</b>	-	-	✓	✓ ✓
<b>NSE 6</b>	-	-	-	✓ ✓
<b>NSE 7</b>	-	-	✓	✓



# Ключевые требования для Интеграторов (с Q3.2021)

	Advocate	Select	Advanced	Expert
Объем продаж (Москва)	-	<del>300K USD</del> 75K USD	1,2 mln USD	3 mln USD
Объем продаж (Регионы)	-	<del>150K USD</del> 75K USD	600K USD	1 mln USD
Сертификация				
NSE 1,2	✓	✓	✓✓	✓✓
NSE 3	-	-	-	✓
NSE 4	-	✓	✓✓	✓✓✓
NSE 5	-	-	✓	✓✓
NSE 6	-	-	-	✓✓
NSE 7	-	-	✓	✓

## Важно!

Партнеры уровня **Advocate** не смогут получить авторизационный сертификат, если не сданы экзамены NSE1, 2.

Минимальный объем для перехода на уровень **Select** снижается до **75K USD**. (только до конца 2021)

Чтобы получить новый статус в Q4, нужно сдать экзамены **до 14 сентября**



# Решения Fortinet: флагманы и новинки



# Fortinet признана лидером в 2 отчетах Gartner Magic Quadrant 2020:



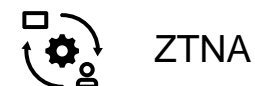
Fortinet также отмечен в 4 дополнительных отчетах Gartner Magic Quadrant за 2019/2020 гг., Включая широкий спектр технологий:



Fortinet упоминается как «поставщик, которого следует учитывать в 2 дополнительных отчетах Gartner по магическому квадранту 2020:



Также Fortinet внесен в 6 справочников «Gartner Market Guides».



Gartner is a registered trademark and service mark of Gartner, Inc. and/or its affiliates in the U.S. and internationally and is used herein with permission. All rights reserved. Gartner does not endorse any vendor, product or service depicted in its research publications, and does not advise technology users to select only those vendors with the highest ratings or other designation. Gartner research publications consist of the opinions of Gartner's Research & Advisory organization and should not be construed as statements of fact. Gartner disclaims all warranties, express or implied, with respect to this research, including any warranties of merchantability or fitness for a particular purpose. \*This report last publishes in 2019 and is provided here for historical purposes.



# Позиции в Gartner – Network Firewalls / Wan Edge

Figure 1. Magic Quadrant for Network Firewalls



Source: Gartner (September 2019)

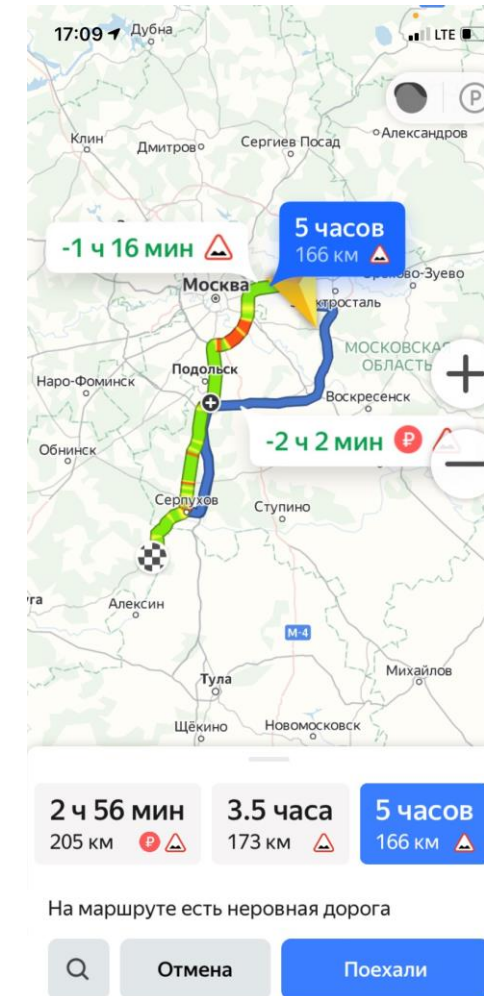
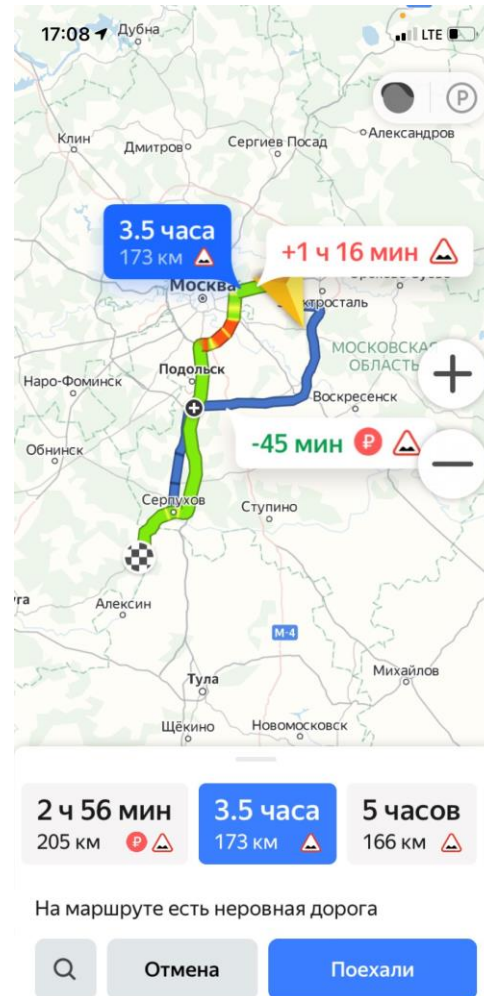
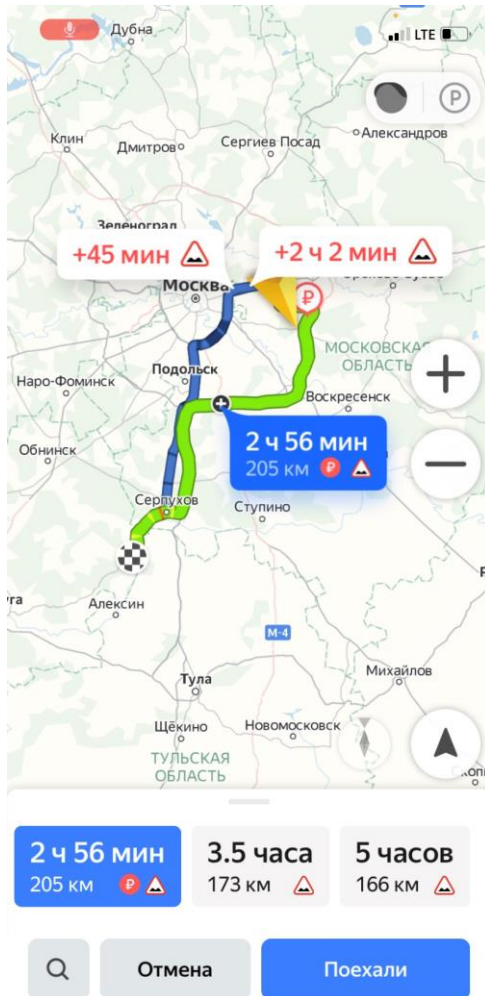
Figure 1. Magic Quadrant for WAN Edge Infrastructure



Source: Gartner (September 2020)



# SD-WAN аналогия на маршрутах с пробками



Оптимизация маршрута в режиме реального времени



# SD-WAN: жизнь до и после



# Сертификация ФСТЭК



## СЕРТИФИКАТ СООТВЕТСТВИЯ № 4222

Внесен в государственный реестр системы сертификации  
средств защиты информации по требованиям безопасности информации  
11 февраля 2020 г.

Выдан: 11 февраля 2020 г.  
Действителен до: 11 февраля 2025 г.

Настоящий сертификат удостоверяет, что **программно-аппаратный комплекс «FortiGate», функционирующий под управлением операционной системы FortiOS версии 6.X**, разработанный компанией Fortinet и производимый АО «НИЦ», является программно-аппаратным средством защиты от несанкционированного доступа к информации, не содержащей сведений, составляющих государственную тайну, реализующим функции системы обнаружения вторжений и межсетевого экрана, соответствует требованиям по безопасности информации, установленным в документах «Требования к межсетевым экранам» (ФСТЭК России, 2016), «Профиль защиты межсетевых экранов типа А четвертого класса защиты. ИТ.МЭ.А4.ПЗ» (ФСТЭК России, 2016), «Профиль защиты межсетевых экранов типа Б четвертого класса защиты. ИТ.МЭ.Б4.ПЗ» (ФСТЭК России, 2016), «Требования к системам обнаружения вторжений» (ФСТЭК России, 2011), «Профиль защиты систем обнаружения вторжений уровня сети четвертого класса защиты. ИТ.СОВ.С4.ПЗ» (ФСТЭК России, 2012) при выполнении указаний по эксплуатации, приведенных в формуляре ЦТНВ-26.20.40.140-011 ФО.

- FortiGate-30E-LENC
- FortiGate-60E-LENC
- FortiGate-100E-LENC
- FortiGate-301E-LENC
- FortiGate-501E-LENC
- FortiGate-1500D-LENC
- FortiGate-2500E-LENC
- FortiGate-3960E-LENC
- FortiGate-3980E-LENC
- FortiGate-6301F-LENC
- FortiGate-6501F-LENC





# Сертификация ФСТЭК (получен 15 января 2021)

В настоящее время ведутся работы по сертификации средства защиты информации разработки компании Fortinet в соответствии с решением ФСТЭК № 6312 от 24 декабря 2019 года на проведение сертификационных испытаний программно-аппаратного комплекса «FortiGate», функционирующего под управлением операционной системы FortiOS версии 6.X, для следующих вариантов

исполнения ПАК: FortiGate-60F, FortiGate-101F, FortiGate-401E, FortiGate-601E, FortiGate-1101E, FortiGate-2201E, FortiGate-3301E, FortiGate-3401E, FortiGate-3601E, FortiGate-3960E, FortiGate-3980E, FortiGate-6301F, FortiGate-6501F, FG-VM-KV, FG-VM-VMWare, десятичный номер ЦТНВ-26.20.40.140-015 на соответствие

документам:

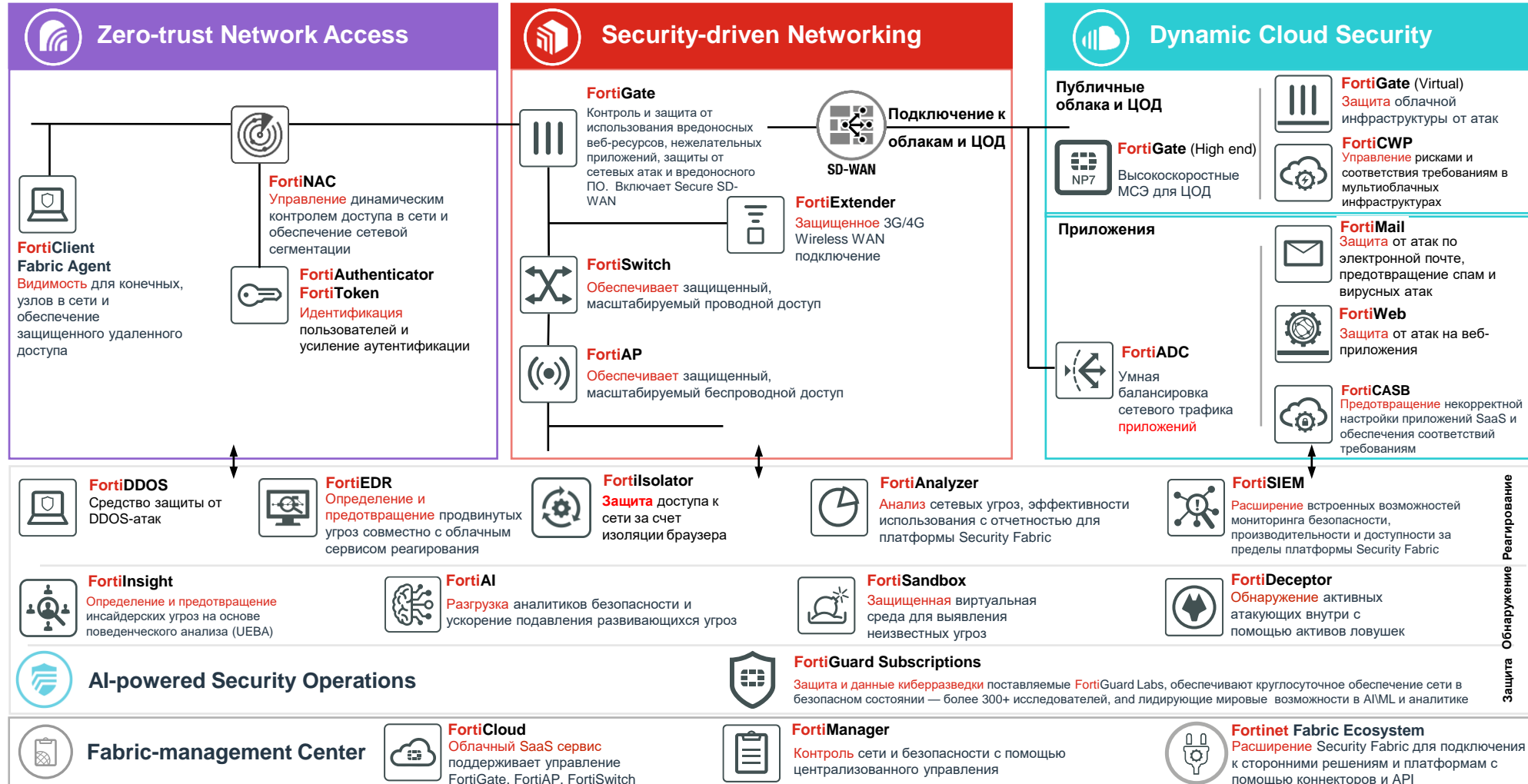
- Требования к межсетевым экранам» (ФСТЭК России, 2016);
- Профиль защиты межсетевых экранов типа «А» шестого класса защиты ИТ.МЭ.А6.ПЗ (ФСТЭК России, 2016);
- Профиль защиты межсетевых экранов типа «Б» шестого класса защиты ИТ.МЭ.А6.ПЗ (ФСТЭК России, 2016);
- Требования к системам обнаружения вторжений» (ФСТЭК России, 2011);
- Профиль защиты систем обнаружения вторжений уровня сети шестого класса защиты ИТ.СОВ.С6.ПЗ (ФСТЭК России, 2012);
- Требования к средствам антивирусной защиты (ФСТЭК России, 2012);
- Профиль защиты средств антивирусной защиты типа «Б» шестого класса защиты ИТ.САВЗ.Б6.ПЗ (ФСТЭК России, 2012);



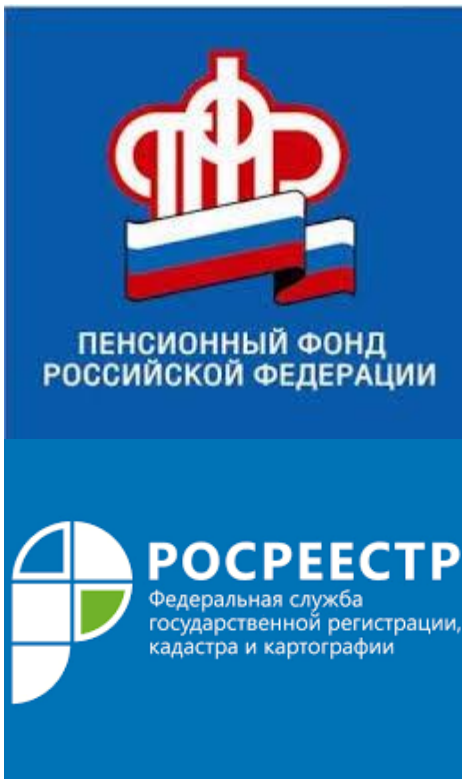


# Fortinet Security Fabric

## Элементы платформы кибербезопасности



# Государственные заказчики



Сертифицированные и не только решения для госструктур и госкорпораций

- ДИТы и ЦИТы: Москва, Московская область, Томск, Пермь, Приморье, ЯНАО, Коми, Самара и тд.
- Федеральные структуры, агентства и ФГУПы: ПФР, Росстат, Росреестр, Роспотребнадзор, Росрыболовство, Росморпорт и тд.
- Госкорпорации: Роскосмос, РЖД, Росатом
- Успешные внедрения – референсы по необходимости
- Выделенная команда со знаниями в области соответствующего законодательства, конкурентной ситуации конкретно в госсекторе, особенностей обоснований выбора решений и тп.

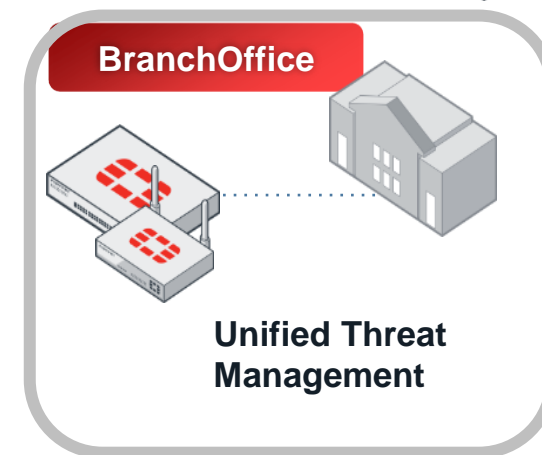
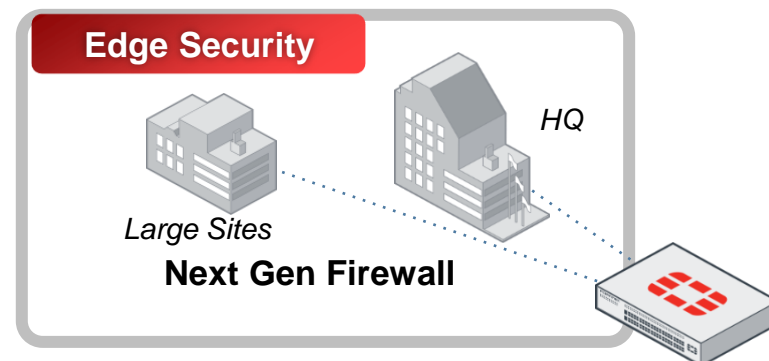
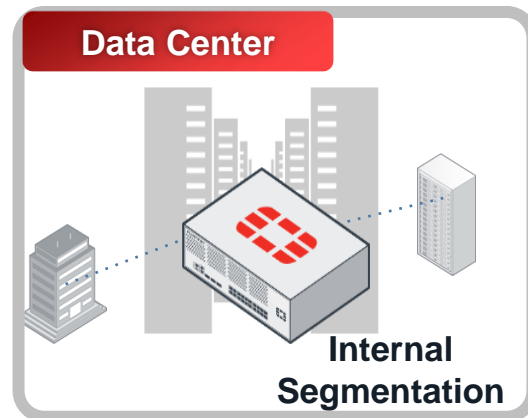
# Сегментация внутренней сети крупного БАНКА

## BUSINESS CHALLENGE

- Недостаточно сегментированная сеть, что повышало риски неконтролируемого распространения угроз
- Существующее оборудование МЭ устарело: отсутствие возможности по модернизации для повышения уровня защищенности
- Соответствие требованиям регулятора

## WHY WE WON

- Функциональность решения удовлетворила департаменты Развития сети и Информационной Безопасности
- Лучшее соотношение производительности к стоимости по сравнению с конкурентами
- Наличие сертификата ФСТЭК



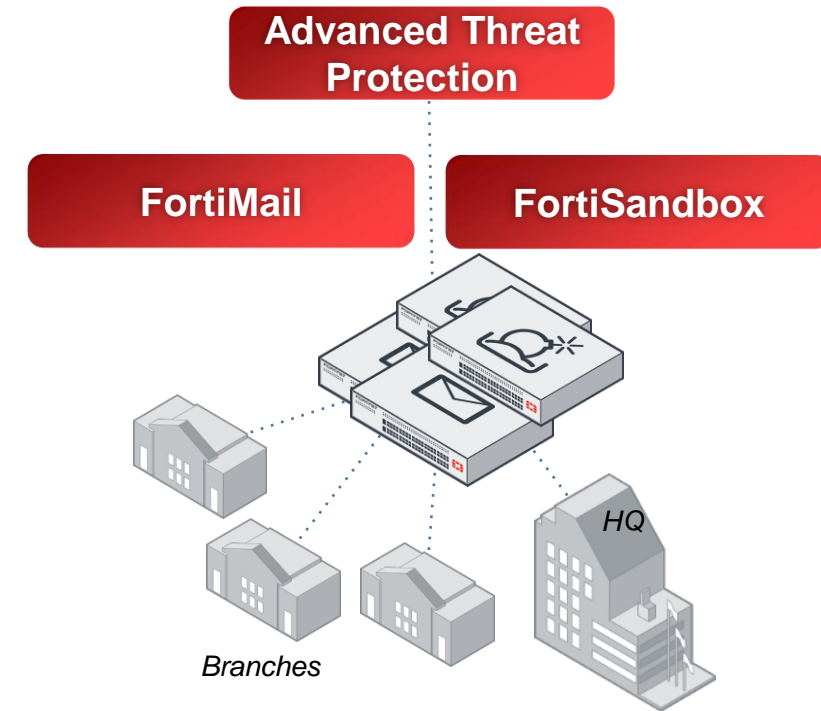
# Защита корпоративной почты крупного БАНКА от целенаправленных атак

## BUSINESS CHALLENGE

- Необходимость модернизации защиты корпоративной почты в связи с ее низкой эффективностью
- Соответствие стратегии Банка по защите от целенаправленных атак

## WHY WE WON

- Высокая эффективность детектирования по сравнению с другими производителями
- Высокая производительность системы
- Политика лицензирования – отсутствие платы за почтовый ящик/пользователя



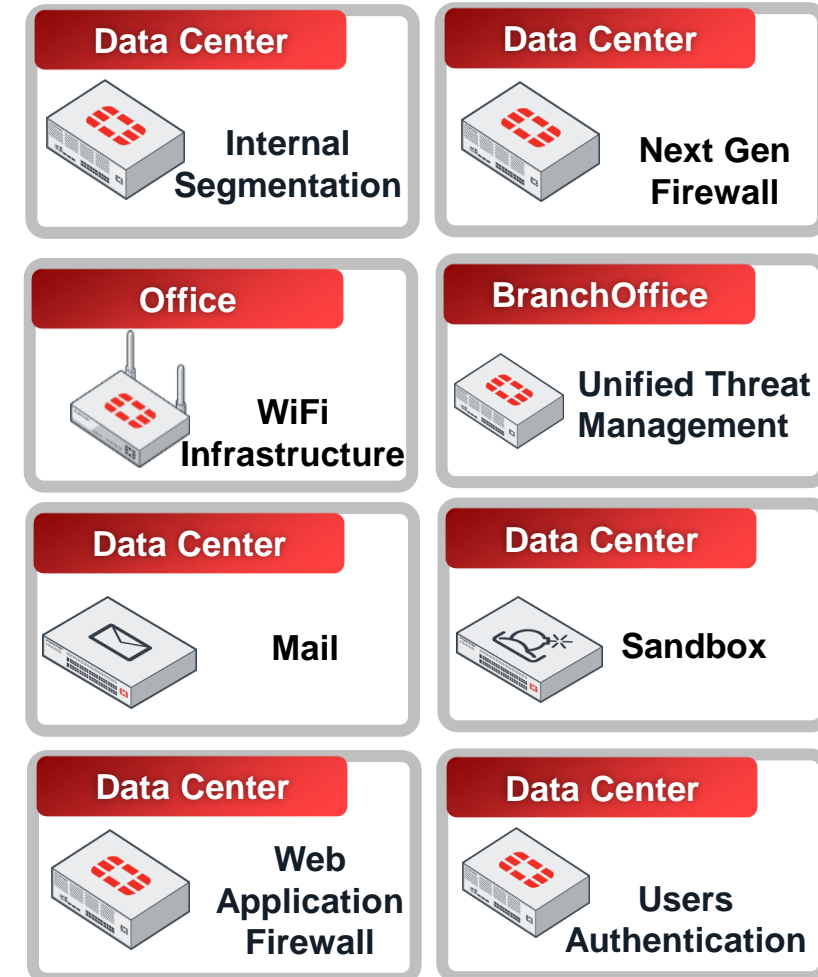
# Обеспечение комплексной защиты ЦОД и сети офисов крупной СТРАХОВОЙ КОМПАНИИ

## BUSINESS CHALLENGE

- Устаревание основных средств защиты: функциональные ограничения, приближение к пределу производительности
- Отсутствие решений для отражения продвинутых угроз
- Усиление системы авторизации пользователей путем введения второго фактора
- Защита интернет-ресурсов

## WHY WE WON

- Высокий уровень эффективности и функциональных возможностей специализированных средств защиты
- Комплексный подход к обеспечению безопасности



## Клиентский опыт: Down-stream, Сбыт НП через АЗС

(SD-WAN+WiFi)

Конкурененты: Cisco

### Задача клиента:

Каналы связи между удаленными площадками (**212 площадок**) и центром: от 10 Мбит/с до 20 Мбит/с, по два канала на каждую площадку.

### Требования:

1. Обеспечить безопасный отказоустойчивый канал связи между удаленными площадками и центром
2. Обеспечить беспроводной доступ в сеть на удаленной площадке
3. Обеспечить централизованное управление оборудованием на удаленных площадках и в центре
4. Обеспечить централизованный сбор логов на удаленных площадках и в центре



### Решение на продукта Fortinet:

Для обеспечения отказоустойчивого канала связи между площадками используется технология **SD-WAN** с архитектурой **Hub and Spoke**. В качестве **Hub** на центральной площадке установлены два **FortiGate 400E**, объединенные в отказоустойчивый кластер. В качестве **Spoke** на удаленных площадках используются **FortiGate 40F**. Узлы **SD-WAN** соединены между собой **IPsec** туннелями.

Беспроводной доступ на удаленных площадках обеспечивается двумя точками доступа – **FAP-223E** (внутренней) и **FAP-222E** (внешней). Точки доступа подключены к **FortiSwitch-124E-POE**, который в свою очередь подключен к **FortiGate 40F** по порту **fortilink**. Приведенная выше схема подключения предоставляет возможность управления точками беспроводного доступа и коммутатором средствами **FortiGate**.

Централизованное управление осуществляется с помощью **FortiManager VM**, а сбор и обработка логов осуществляются с помощью **FortiAnalyzer VM**.

### Преимущества, полученные заказчиком:

Заказчик получил решение своей задачи на оптимально-эффективных решениях.

Выбранная платформа, позволяет клиенту реализовать проект анализа клиентского поведения. Это возможно за счет анализа перемещения абонентов внутри трех и более WiFi точек, расположенных на АЗС. Клиент уже реализовал подобные проекты на решениях Fortinet в нескольких странах мира.

# Продуктовые супермаркеты – сеть с SD-WAN

- **Сетевая инфраструктура для новых магазинов**

Для каждого сегмента (маршрутизаторы, коммутаторы, WiFi) сравнивались продукты разных производителей

- **Встроенная сетевая безопасность**

В каждом магазине на базе FortiGate. Другие производители предлагали просто маршрутизаторы со stateful firewall

- **Централизованное управление и простота настройки**

Все офисное и филиальное оборудование Fortinet управляются из единой консоли

- **SD-WAN как дополнительный плюс для клиента**

Другие производители заявляли, но не могли обеспечить функционал SD-WAN на предлагаемом оборудовании

- **Оптимальная стоимость владения**

При сопоставимой цене всех вендоров за оборудование стоимость владения комплексом Fortinet оказалась значительно ниже за счет отсутствия ежегодных лицензионных платежей как на оборудование, на функционал, так и на ПО управления

- **2x FortiGate кластер безопасности в центральном офисе**

- **1000+ FortiGate как маршрутизаторы с функциями сетевой безопасности**

- **2600+ WiFi точки доступа в магазинах для подключения сканеров, POS-терминалов, кассовых аппаратов**

- **FortiManager для централизованного управления**

- **FortiClient для удаленного VPN доступа**



# Какие задачи мы решаем?

- ✓ **Защита корпоративной почты**
- ✓ **Защита периметра ЦОД**
- ✓ **Контроль доступа пользователей в интернет (web proxy)**
- ✓ **Защита интернет ресурсов (WAF)**
- ✓ **Безопасная публикация внутрикорпоративных ресурсов (замена устаревшего Microsoft TMG)**
- ✓ **Песочница для защиты от целенаправленных атак**
- ✓ **Внутренняя сегментация сети**



## МСЭ FortiGate



- 17+ моделей
- Функционал NGFW
- Контроллер WLAN
- Контроллер Switch

## Точки доступа



- 20+ моделей
  - 802.11ac & Wi-Fi 6
  - Внутренние и внешние антенны
- Интеграция с FGT через FortiLink
- Модели Indoor/Outdoor

## Коммутаторы



- 40+ моделей
  - От 8 до 48 портов
- Интеграция с FGT через FortiLink
- L2/L3 & сервисы



# Безопасный SD-WAN для филиалов любого размера

## Удаленный офис / Дом

### FortiGate / FortiWiFi 40F серия



~25 пользователей  
3G/4G, WiFi  
AV + IPS + Web : 600 Mbps  
Application Control : 990 Mbps

## Небольшой филиал

### FortiGate / FortiWiFi 60F серия



~35 пользователей  
Встроенный диск, WiFi  
AV + IPS + Web : 700 Mbps  
Application Control : 1.8 Gbps

## Средний филиал

### FortiGate / FortiWiFi 80F серия



~50 пользователей  
Встроенный диск, Bypass, WiFi  
AV + IPS + Web : 900 Mbps  
Application Control : 1.8 Gbps

## Большой филиал

### FortiGate 100F серия



~250 пользователей  
Встроенный диск  
AV + IPS + Web : 1 Gbps  
Application Control : 2.2 Gbps

## Совсем большой филиал 😊

### FortiGate 200F серия



~500 пользователей  
Встроенный диск  
AV + IPS + Web : 3 Gbps  
Application Control : 13 Gbps



# Безопасный SD-WAN для головных офисов и ЦОД

## ГО / Датацентр

### FortiGate 600E серия



IPsec VPN : 20 Gbps  
Max VPN client : 50k  
AV + IPS + Web : 7 Gbps

### FortiGate 1100E серия



IPsec VPN : 48 Gbps  
Max VPN client : 100k  
AV + IPS + Web : 7.1 Gbps

## Большой ЦОД

### FortiGate 1800F серия



IPsec VPN : 55 Gbps  
Max VPN client : 100k  
AV + IPS + Web : 9.1 Gbps

### FortiGate 2600F серия



IPsec VPN : 55 Gbps  
Max VPN client : 100k  
AV + IPS + Web : 17 Gbps

## Очень ЦОД 😊

### FortiGate 3400E серия



IPsec VPN : 140 Gbps  
Max VPN client: 200k  
AV + IPS + Web : 25 Gbps

### FortiGate 3600E серия



IPsec VPN : 140 Gbps  
Max VPN client : 200k  
AV + IPS + Web : 30 Gbps

## Царь ЦОД 😊

### FortiGate 4200F серия



IPsec VPN : 210 Gbps  
Max VPN client : 200k  
AV + IPS + Web : 45 Gbps

### FortiGate 4400F серия



IPsec VPN : 310 Gbps  
Max VPN client : 200k  
AV + IPS + Web : 75 Gbps



# Решения FortiExtender



Модели с USB модемом



Модели со встроенным модемом

## FortiExtenders

- Поддержка работы в сетях 3G и 4G
- Поддержка Dual SIM на каждое radio
- Ethernet WAN port
- Дополнительные LAN интерфейсы

# FORTISWITCH



FortiSwitch 108E-POE



FortiSwitch 224E



FortiSwitch 248E-FPOE



FortiSwitch 124E-FPOE



FortiSwitch 424D



FortiSwitch 548D



# WIFI (ТОЧКИ)

AP 832I/832E



Max number of clients: 256

FAP-U321EV



Max number of clients: 256

FAP-U24JEV



Max number of clients: 256

AP 832I/832E



Max number of clients: 512



Max number of clients: 256

FAP 122



Max number of clients: 512

FAP-U223EV



Max number of clients: 512

FAP-U423EV



Max number of clients: 512

FAP-U422EV



# СИСТЕМА ВИДЕОНАБЛЮДЕНИЯ

FORTICAM-FD50



FORTICAM-OB30



FORTIAPCAM-214B



FORTICAM-SD20



FORTICAM-FD40



FORTICAM-CB20



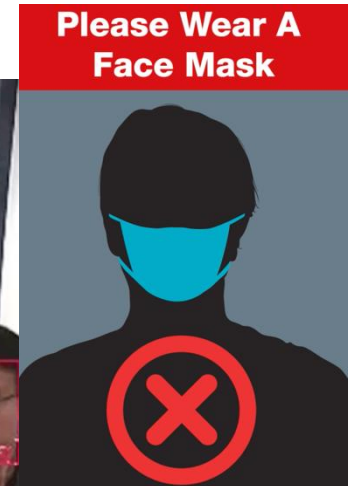
FORTICAM-MB40





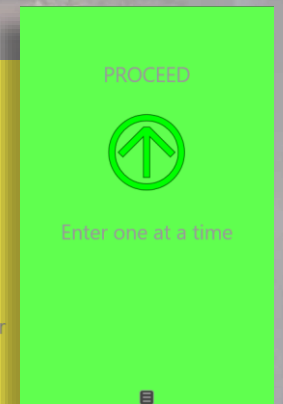
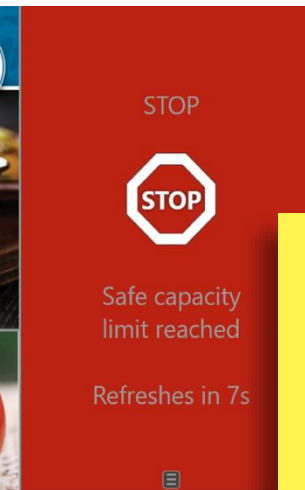
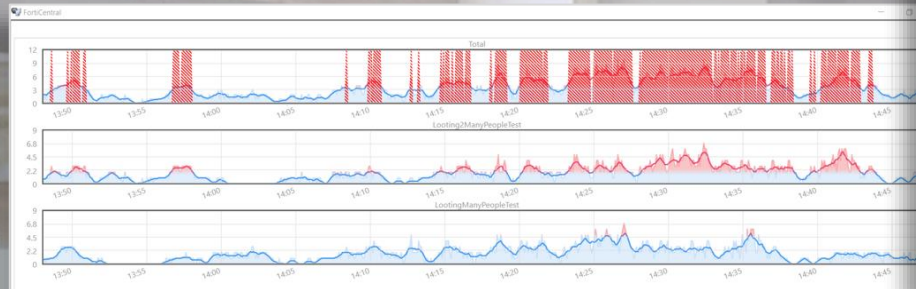
# Пример 1 - возможность обнаружения лиц / масок.

- Высокоточное обнаружение в видеопотоке в реальном времени;
- Отображение метаданных, - процент совпадения и достоверность данных;
- Автоматическое голосовое уведомление, например "Наденьте маску" при входе в магазин или здание;
- Мгновенные уведомления по электронной почте, SMS или телефону со снимками событий;
- Быстрый поиск событий с легкой фильтрацией по камерам.

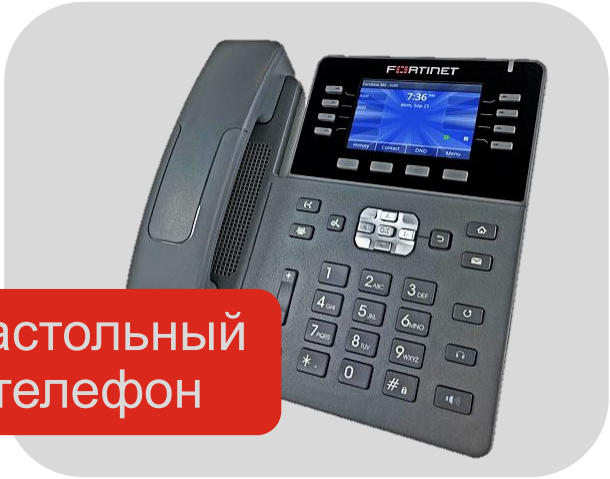


# Пример 2 - подсчет посетителей и мониторинг численности в режиме реального времени.

- Анонимный подсчет количества посетителей магазина;
- Статистика в реальном времени с данными по плотности на кв. метр;
- Приложение консьержа уведомляет посетителей визуальными подсказками, например когда входить безопасно.



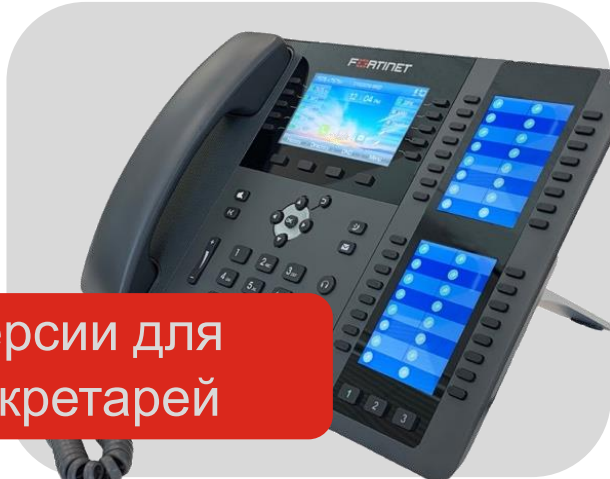
# Решения FortiFone




Настольный телефон




Видео связь




Версии для секретарей



Конференц связь



Беспроводной телефон



Версии для отелей



# Гибкая настройка – аппаратные решения и поддержка виртуализации.

	<b>FVE 20</b>	<b>FVE 50</b>	<b>FVE 100</b>	<b>FVE 200</b>	<b>FVE 300</b>	<b>FVE 500</b>	<b>FVE 2000</b>	<b>FVE 5000</b>	<b>FVE 10000</b>	<b>FVE 20000</b>	<b>FVE 50000</b>
<b>Форм Фактор</b>	H/W	H/W, VM	H/W, VM	H/W, VM	H/W	H/W, VM	H/W	HW, VM	HW, VM	VM	VM
<b>Кол-во трубок</b>	20	50	100	200	300	500	2K	5K	10K	20K	50K
<b>SIP Trunks</b>	4	8	16	24	30	50	200	500	1K	2K	3K
<b>SIP Sessions</b>	8	15	30	32	60	75	300	800	1.5K	1.5K	2K



# Чем мы можем помочь?

- **Шаблоны для подготовки ТЗ на наши продукты**
- **Программы и методики испытания решений (ПМИ)**
- **Опросные листы на продуктовую линейку**
- **Сравнение с конкурентами (по запросу)**
- **Информационные письма о партнерстве**
- **Сертификаты ФСТЭК, Минкомсвязи, ЕАС, ISO 9001, свидетельства о происхождении**
- **Инструкции по созданию тикетов на техническую поддержку, RMA, и описание SLA**



# Промо кампании для партнеров и заказчиков



# Для поиска НОВЫХ КЛИЕНТОВ Cyber Threat Assessment (CTAP)



1. Запросить лицензию на виртуальную машину
2. Провести пробное тестирование
3. Договориться с заказчиком о тестировании
4. Провести тестирование
5. Проанализировать отчет и создать ОРР

Подробности в вебинаре на русском языке: [ссылка на запись](#)



# Для «старых» клиентов Trade-UP программа

Рекомендованная  
скидка для  
заказчика – **30%**

Рекомендованная  
скидка для  
партнера – **до 55%**



**Нет ограничений** по  
сумме сделки

**Действующая  
лицензий**  
переносится на новое  
оборудование

Полный перечень оборудования на  
партнерском портале в разделе:

**Sales/Marketing -> Trade UP**

Подробности в вебинаре на русском  
языке: [ссылка](#) на запись (начиная с  
61й минуты)





**FORTINET®**